

	Escola Politècnica Superior		
	ASSIGNATURA: NEGOCIACIÓ I RESOLUCIÓ DE CONFLICTES		
	PROFESSOR RESPONSABLE: Francesc Vidal Codina		
	CURS: 2006-2007	CRÈDITS: 3	TIPUS: L

1. OBJECTIUS:

L'objectiu de l'assignatura és analitzar els coneixements que faciliten l'acció negociadora i aplicar les estratègies necessàries perquè els acords finals siguin favorables.

2. ESTRUCTURA

L'assignatura és de lliure elecció, s'imparteix el segon quadrimestre i consta de tres crèdits. La durada de les sessions serà de dues hores seguides setmanals de 19 a 21 hores i és realitzarà a la Sala de Graus de l'EPS.

3. PROGRAMA

Bloc 1 -Introducció i motivació de l'assignatura
 Bloc 2 -El conflicte. Necessitat de negociar
 Bloc 3 -La preparació de la negociació. Elements importants
 Bloc 4 -Tipus de negociadors i negociacions. Estratègies i tàctiques
 Bloc 5 -L'acord. Factors d'èxit. Errors més freqüents

4. MATERIALS DE L'ASSIGNATURA I PROGRAMARI

Les sessions seran molt dinàmiques, analitzant els conceptes teòrics i les seves aplicacions en situacions actuals.

Està previst la presència d'experts quan per motius d'actualitat així ho requereixi, ja que l'assignatura es fonamenta en situacions reals.

5. BIBLIOGRAFIA

Documentació que es lliurarà en cada sessió, així com publicacions, articles i adreces d'internet.

6. AVALUACIÓ

La confecció de la nota final es farà a partir de la participació a les diferents sessions i d'un treball que s'haurà de lliurar el darrer dia de classe.